



TAMER ÖZÇELİK
Firma Sahibi / Company Owner

Tecrübe ve Koşulsuz Müşteri Memnuniyeti İşimizin Odak Noktasıdır

'ATİK MAKİNA'

Experience and Unconditional Customer Satisfaction Are the Focus of Our Business

Atik Makina

Atik Makina 2017 yılında başlayan yolculuğunda bugün plastik kesim makineleri ve plastik sektöründe faaliyet gösteren tüm makinelerin yedek parça tedarikinde öncü bir konuma ulaşmıştır. Doğuş hikâyesi, girişimcilik ruhu ve kaliteye olan bağlılıkla şekillenmiştir. Firma 2017 yılında faaliyete başlamış ve zamanla üretim kapasitesini artırarak sektörde tanınan bir marka haline gelmiştir.

Kurucusu Tamer ÖZÇELİK' in liderliğinde firma 2017 yılında resmi olarak ATİK AMBALAJ MAK. İTH. İHRACAT. SAN. VE TİC.LTD. ŞTİ. adıyla kurumsallaşmıştır. Bugün Atik Makina, İstanbul İkitelli Organize Sanayi Bölgesi'nde yer alan modern showroom'unda müşterilerine hizmet sağlamaktadır. Teknolojiyi yakından takip eden firma zamanında teslim ve kaliteli hizmet anlayışıyla sektördeki liderliğini pekiştirmektedir. Özetle, Atik

Since its inception in 2017, Atik Makina has become a leader in supplying spare parts for plastic cutting machines and all machinery used in the plastics industry. Its founding story has been shaped by its entrepreneurial spirit and commitment to quality. The company began operations in 2017 and has grown to become a recognized brand in the industry by gradually increasing its production capacity.

Under the leadership of its founder, Tamer ÖZÇELİK, the company was officially established in 2017 under the name ATİK AMBALAJ MAK. İTH. İHRACAT. SAN. VE TİC.LTD. ŞTİ. Today, Atik Makina serves its customers in its modern showroom located in the İstanbul İkitelli Organized Industrial Zone. The company, which closely follows technology, strengthens its leadership in the sector with its on-time delivery and quality service approach. In summary,

Makina'nın doğuşu; uluslararası pazarda rekabet edebilen bir üretim ve tedarik gücüne dönüşen vizyoner girişim hikâyesidir.

Başlıca Ürün Grupları

Plastik Poşet Kesim Makinesi: Tam otomatik sistemlerle donatılmış bu makineler farklı ebatlardaki poşetlerin hızlı ve etkili şekilde üretilmesini sağlar.

Plastik Poşet Kesim Makinesi Yedek Parçaları: Plastik poşet üretimi için kullanılan makinelerin tüm parçalarının tedarik edilmesini sağlamak ve takibini uzun dönem yapmak.

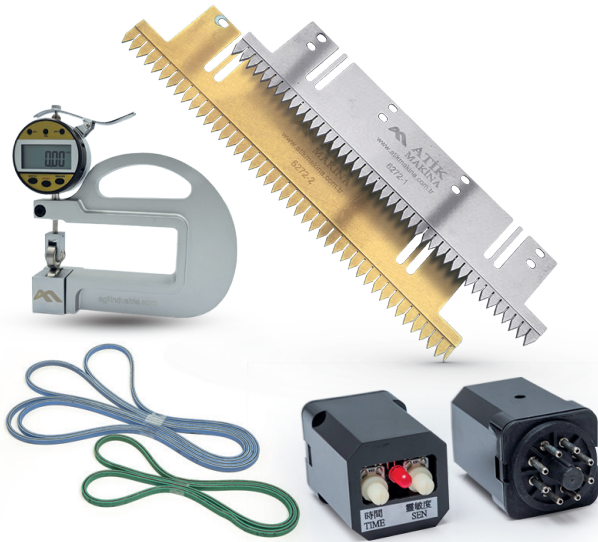
İhracat ve Uygulama Alanları

Atik Makina'nın ürünleri Türkiye'nin yanı sıra Avrupa, Orta Doğu ve Asya pazarlarında da kullanılmaktadır. Firmayı sektörde tercih edilen bir marka haline getiren güçlü yönler; kalite odaklı üretim anlayışı, müşteri memnuniyetine verdiği önem, teknik uzmanlık ve ihracat başarısıdır.

Atik Makina'nın Öne Çıkan Güçlü Yönleri

Atik Makina, "Kalite ve hizmette sınır yoktur" ilkesini benimseyerek üretim süreçlerinde yüksek kalite standartlarını esas alır. Bu yaklaşım müşteri memnuniyetini artırırken uzun vadeli iş birliklerinin temelini oluşturur. Üretimden teslimata kadar tüm aşamalarda zamanında ve eksiksiz hizmet sunarak özellikle kurumsal müşteriler için güvenilir bir iş ortağı haline gelmiştir.

CNC torna ve hassas üretim teknolojilerini kullanarak dayanıklı, verimli ve kullanıcı dostu makineler geliştiren Atik Makina, teknolojik yenilikleri yakından takip ederek ürünlerini sürekli geliştirir. Bugün yalnızca Türkiye'de değil Avrupa, Orta Doğu ve Asya pazarlarında da güçlü bir konuma sahiptir. %100 müşteri memnuniyeti hedefiyle hareket eden firma satış sonrası teknik destek ve yedek parça hizmetleriyle de müşterilerine kesintisiz destek sunar.



the birth of Atik Makina is the story of a visionary venture that has evolved into a production and supply force capable of competing in the international market.

Main Product Groups

Plastic Bag Cutting Machine: Equipped with fully automatic systems, these machines enable the fast and efficient production of bags in various sizes.

Plastic Bag Cutting Machine Spare Parts: Ensuring the supply of all parts for machines used in plastic bag production and tracking them over the long term.

Export and Application Areas

Atik Makina's products are used not only in Turkey but also in European, Middle Eastern, and Asian markets. The strengths that make the company a preferred brand in the industry are its quality-focused production approach, its emphasis on customer satisfaction, its technical expertise, and its export success.

Atik Machinery's Key Strengths

Atik Makina embraces the principle that "there are no limits to quality and service" and bases its production processes on high quality standards. This approach increases customer satisfaction while laying the foundation for long-term partnerships. By providing timely and comprehensive services at every stage, from production to delivery, it has become a reliable business partner, especially for corporate customers.

Atik Makina develops durable, efficient, and user-friendly machines using CNC turning and precision manufacturing technologies, continuously improving its products by closely following technological innovations. Today, it holds a strong position not only in Turkey but also in the European, Middle Eastern, and Asian markets. The company, which operates with the goal of 100% customer satisfaction, also provides uninterrupted support to its customers with after-sales technical support and spare parts services.

Regions with High Export Concentration

Europe: Countries such as Germany, Italy, the United Kingdom, France, and Spain are among the target markets for Atik Makina, as they are for Turkey's overall machinery exports. Corporate companies in these countries demand high-quality and durable machines and spare parts for these machines.

Middle East: Plastic bag production is widespread in countries such as Saudi Arabia, the United Arab Emirates, Qatar, and Iraq. Atik Makina supplies products to both individual businesses and corporate companies in these markets.

Central Asia and the Turkic Republics: Thanks to the trust in Turkish-origin products and logistical advantages in countries such as Azerbaijan, Kazakhstan, and Uzbekistan, Atik Makina's export volume is increasing.



İhracatın Yoğunlaştığı Bölgeler

Avrupa: Almanya, İtalya, Birleşik Krallık, Fransa ve İspanya gibi ülkeler Türkiye'nin genel makine ihracatında olduğu gibi Atik Makina'nın da hedef pazarları arasında yer alır. Bu ülkelerdeki kurumsal şirketler, yüksek kaliteli ve dayanıklı makineler ve bu makinelerin yedek parçalarını talep etmektedir.

Orta Doğu: Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Katar ve Irak gibi ülkelerde plastik poşet üretimi yaygındır. Atik Makina bu pazarlarda hem bireysel işletmelere hem de kurumsal firmalara ürün tedarik etmektedir.

Orta Asya ve Türk Cumhuriyetleri: Azerbaycan, Kazakistan, Özbekistan gibi ülkelerde Türk menşeli ürünlere olan güven ve lojistik avantajlar sayesinde Atik Makina'nın ihracat hacmi artmaktadır.

Afrika: Özellikle Kuzey Afrika ülkelerinde (Mısır, Fas, Tunus) plastik sektörünün büyümesiyle birlikte Atik Makina ürünlerine olan ilgi artmıştır.

Balkanlar ve Doğu Avrupa: Romanya, Bulgaristan, Sırbistan gibi ülkeler hem coğrafi yakınlık hem de ekonomik iş birlikleri sayesinde ihracatın sürdürüldüğü pazarlardır.

İhracat Stratejisi

Distribütörlük ve bayilik ağı ile yerel pazarlarda etkinlik sağlanıyor. Uluslararası fuarlara katılım sayesinde marka bilinirliği artırılıyor. Gümrük ve lojistik süreçlerinde uzmanlık, teslimat sürelerini kısaltıyor. Atik Makina bu bölgelerdeki ihracat faaliyetlerini artırarak hem Türkiye ekonomisine katkı sağlamakta hem de küresel pazarda rekabet gücünü pekiştirmektedir.

Atik Makina'nın Satış Sonrası Destek Süreçleri; hızlı teknik servis, yedek parça temini ve müşteri memnuniyetine odaklı hizmet anlayışıyla yürütülmektedir. Satış sonrası hizmetler sadece arıza çözümüne değil aynı zamanda müşteriyle uzun vadeli iş birliği kurmaya odaklanır. Bu yaklaşım firmanın sektördeki güvenilirliğini ve tercih edilmesini artıran önemli bir faktördür.

Africa: Interest in Atik Makina products has increased, particularly in North African countries (Egypt, Morocco, Tunisia), alongside the growth of the plastics industry.

The Balkans and Eastern Europe: Countries such as Romania, Bulgaria, and Serbia are markets where exports are sustained thanks to both geographical proximity and economic cooperation.

Export Strategy

Effectiveness is achieved in local markets through a network of distributors and dealers. Participation in international trade fairs increases brand awareness. Expertise in customs and logistics processes shortens delivery times. Atik Makina is increasing its export activities in these regions, thereby contributing to the Turkish economy and strengthening its competitive position in the global market.

Atik Makina's After-Sales Support Processes are carried out with a service approach focused on fast technical service, spare parts supply, and customer satisfaction. After-sales services focus not only on troubleshooting but also on establishing long-term partnerships with customers. This approach is an important factor that increases the company's reliability and preference in the industry.

Technical Service Services: Thanks to the authorized service network, faults are addressed quickly. The Istanbul-based technical team provides on-site service support when needed. Scheduled maintenance services ensure regular inspection of machines, preventing potential breakdowns. Remote support and telephone technical consulting services help users resolve their immediate issues.

Spare Parts Supply: Atik Makina maintains a stock of original spare parts for all its products. These parts can be obtained from the company's website or directly from its sales channels. Business continuity is maintained through fast shipping and delivery processes.



Teknik Servis Hizmetleri: Yetkili servis ağı sayesinde arızalara hızlı müdahale edilir. İstanbul merkezli teknik ekip gerektiğinde yerinde servis desteği sunar. Planlı bakım hizmetleri ile makinelerin düzenli kontrolü sağlanır, olası arızaların önüne geçilir. Uzaktan destek ve telefonla teknik danışmanlık hizmetleri kullanıcıların anlık sorunlarını çözmeye yardımcı olur.

Yedek Parça Temini: Atik Makina tüm ürünleri için orijinal yedek parça stoğu bulundurmaktadır. Bu parçalar, firmanın web sitesinden veya doğrudan satış kanallarından temin edilebilir. Hızlı kargo ve teslimat süreçleriyle işletmelerin üretim sürekliliği korunur.

PLASTEURASIA'DAYIZ!

PlastEurasia İstanbul 2025, 3-6 Aralık tarihleri arasında Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilecek ve Atik Makina gibi güçlü üreticileri bir araya getirecek. Her yıl olduğu gibi bu yıl da Atik Makina, mevcut ürün gamını ve geliştirdiği yeni teknolojileri tanıtmak üzere fuara özel hazırlıklar yapmaktadır.

Fuardaki başlıca hedefleri arasında mevcut müşterilerle birebir görüşmeler gerçekleştirmek, yeni iş ortaklıkları kurmak, uluslararası pazarlarda marka bilinirliğini artırmak ve sektörel gelişmeleri takip ederek Ar-Ge stratejilerini güncellemek yer almaktadır. Atik Makina'nın standı, yenilikçi çözümler arayan sektör profesyonelleri için önemli bir buluşma noktası olacaktır.

Atik Makina önümüzdeki beş yıl içinde dijitalleşme, sürdürülebilir üretim, ihracatın artırılması ve ürün çeşitliliğinin genişletilmesi alanlarına odaklanarak sektördeki liderliğini pekiştirmeyi ve küresel pazarda daha güçlü bir konuma ulaşmayı hedeflemektedir. Yeni pazarlara açılma stratejisi kapsamında mevcut Avrupa ve Orta Doğu pazarlarının yanı sıra Afrika ve Güneydoğu Asya gibi gelişmekte olan bölgelerde distribütörlük ağı kurulması planlanmaktadır.

Dijital dönüşüm çalışmalarıyla müşterilerin teknik destek, yedek parça ve bakım taleplerini çevrim içi olarak takip edebilecekleri dijital servis platformları geliştirilecektir. Ayrıca uluslararası fuarlara katılım ve dijital pazarlama stratejilerinin güçlendirilmesiyle global marka bilinirliğinin artırılması hedeflenmektedir. Bunun yanı sıra üretim süreçlerinde kalite standartlarının yükseltilmesi ve ISO, CE gibi uluslararası kalite belgeleriyle süreçlerin daha güvence altına alınması planlanmaktadır.



WE ARE IN PLASTEURASIA!

PlastEurasia İstanbul 2025 will take place at the Tüyap Fair and Congress Center from December 3-6 and will bring together leading manufacturers such as Atik Makina. As it does every year, Atik Makina is making special preparations for the fair to showcase its current product range and newly developed technologies. The main objectives at the fair include holding one-on-one meetings with existing customers, establishing new business partnerships, increasing brand awareness in international markets, and updating R&D strategies by following sectoral developments. Atik Makina's booth will be an important meeting point for industry professionals seeking innovative solutions.

Atik Makina aims to strengthen its leadership in the sector and achieve a stronger position in the global market by focusing on digitalization, sustainable production, increasing exports, and expanding product diversity **over the next five years**. As part of the strategy to expand into new markets, plans are in place to establish distributor networks in developing regions such as Africa and Southeast Asia, in addition to existing markets in Europe and the Middle East. Digital transformation initiatives will develop digital service platforms that enable customers to track their technical support, spare parts, and maintenance requests online. Additionally, participation in international trade fairs and strengthening digital marketing strategies are aimed at increasing global brand awareness. In addition, there are plans to raise quality standards in production processes and to further secure processes with international quality certifications such as ISO and CE.

“ Atik Makina plastik poşet kesim makineleri ve bu makinelere ait tüm yedek parçalarla sektördeki işletmelere dayanıklı, verimli ve yüksek performanslı çözümler sunmaktadır.

Atik Makina provides durable, efficient, and high-performance solutions to businesses in the industry with plastic bag cutting machines and all spare parts for these machines.

